

Shweta Luvani

19.04.2026

Hiring Team

R+V Versicherung

Reutlingen, Baden-Württemberg, Germany

Betreff: Bewerbung als Finanzberater Versicherungen Bankenvertrieb (m/w/d)

Sehr geehrter Personalabteilungsleiter,

Die Vision von R+V Versicherung, die Technologie für persönlich zugeschnittene Beratungen der Kunden zu nutzen, stimmt tief in meiner Erfahrung als Bancassurance Sales Specialist überein. Mit über drei Jahren Erfahrung im Maximieren des Lebensversicherungs-Umsatzes und dem Management von Portfolios mit mehr als 180 aktiven Kunden bin ich sicher, dass meine Fähigkeiten Ihrem Team einen bedeutenden Beitrag leisten können.

Meine berufliche Entwicklung war durch eine starke Erfolgsbilanz in der Verwaltung von Verkaufspipelines, Bedarfsanalysen und die Ausbildung von Filialpersonal für erhöhte Cross-Selling-Metriken gekennzeichnet. So gelang es mir bei Max Life Insurance Co. Ltd., den gesamten Lebensversicherungsverkauf über mehrere Bankfilialen zu steuern, indem ich 25% über die festgelegten KPIs wucherte.

Ich bin ehrlich daran interessiert, meine Expertise in konsultative Beratung, digitale Affinität und Führungsqualitäten bei R+V Versicherung einzubringen. Ihre Schwerpunktsetzung auf die Verständnis der Kundenbedürfnisse und die Lieferung persönlich zugeschnittener Lösungen scheint mir meine Erfahrung wertvoll machen zu können.

Ich danke Ihnen für Ihre Aufmerksamkeit und freue mich darauf, über mögliche Chancen bei R+V Versicherung weiterzusprechen.

Mit freundlichen Grüßen

Shweta Luvani